



ECTRA opte pour l'écologie avec le MODEC

ECTRA a pris livraison cet été de son premier véhicule industriel de 5.5 T 100 % électrique. Ce véhicule sera dédié à l'approvisionnement quotidien de plusieurs usines de la région Rhône Alpes dans des conditions optimales de silence et de protection de l'environnement.

La livraison « verte » : un enjeu clé pour ECTRA

Soucieuse de développer la livraison « verte », et encouragée par l'accueil des industriels à cette innovation, ECTRA envisage d'acquérir plusieurs autres véhicules de ce type d'ici la fin de l'année.

« Notre région est très sensible à l'écologie et à la qualité de la vie, explique M. Serge Pommelet, Président de la société ECTRA. Pour livrer nos clients industriels, nous pouvons désormais traverser sans nuisance aussi bien des zones résidentielles que des zones 'vertes' protégées. En outre, plusieurs de nos clients, dans la micro-électronique notamment, apprécient la valeur ajoutée d'un service de qualité environnementale qui répond à leur concept d'usine propre. »



Cette solution de **livraison écologique** s'inscrit naturellement dans un contexte de respect de l'environnement qu'ECTRA s'attèle à prioriser depuis de nombreuses années.

Cette prise en compte de l'environnement a été reconnue par la certification **ISO 14000**, obtenue en septembre 2007, basée sur une **politique environnementale** elle aussi régulièrement remise à jour.

Seuls quelques camions électriques de ce type circulent aujourd'hui sur le territoire français, et c'est en véritable « pionnier » qu'ECTRA se positionne sur ce mode de transport écologique qui a de beaux jours devant lui.

Flash INFO : ECTRA accompagne ses clients

Dans le cadre de ses activités logistiques, la société ECTRA est devenue sous-traitante d'un « chargeur connu » auprès de la DGAC vis à vis de la sûreté du fret aérien.

L'obtention de l'agrément « chargeur connu » pour notre client était incontournable. En tant que sous-traitant logistique direct, l'ensemble des procédures de fonctionnement et moyens déployés par ECTRA ont du faire l'objet d'un cadrage et d'une sécurisation complète.

Tous les opérateurs ont été formés et déclarés en préfecture de sorte que n'évolue dans la zone sécurisée que du personnel habilité.

Au final, il s'agit de plus de 100 000 euros investis en contrôle d'accès, portes automatiques et détecteur d'intrusion permettant à notre client d'expédier directement du fret sécurisé.

INTERVIEW

Olivier PUIG - Responsable commercial

Quelle est la situation d'ECTRA ?

Nous remarquons aujourd'hui que l'activité « redémarre » sur l'ensemble de nos prestations. Que la crise économique soit derrière nous et que la confiance revienne nous rassure. Pour autant nous restons vigilants concernant 2011 avec comme objectif principal le développement de notre portefeuille clients et l'accroissement de notre volume d'affaires.

Quels sont les axes majeurs de votre développement commercial ?

Nous faisons le constat que beaucoup de nos clients ne connaissent ECTRA qu'à travers le type de prestation qui est réalisée pour eux. En effet, peu de nos clients ont une vision globale des activités et services proposés par notre société.

Notre axe principal est donc déjà de mieux communiquer auprès de nos clients existants et diffuser largement notre offre de service symbolisée par le GLS « Global Logistics Services » :

- Des **solutions de stockage et gestion des stocks** dans tous types d'industries
- Une expertise reconnue dans **la logistique des produits dangereux**
- Un **atelier emballage** qui conseille et assiste nos clients, de la conception à la réalisation de leurs projets.
- Un **service Transfert Industriel** spécialisé dans la manutention de machines et robots, en salles blanches notamment, mais aussi plus largement dans le démantèlement et transfert d'usines au complet.
- Des solutions maîtrisées avec une **expertise économique pour le traitement des DID** (déchets industriels dangereux) et le scrap machines.

Il est primordial que chacun de nos clients sachent à l'avenir que nous pouvons assurer la totalité des prestations de la chaîne logistique.

Et vos clients potentiels ?

ECTRA met toutes les chances de son côté pour démarcher de futurs clients. D'abord par le biais de restructurations internes avec dorénavant une structure commerciale identifiée, mais aussi par la prise à bail récente de belles surfaces de stockage.

Tout d'abord un site de 9 600 m² à Saint Clair du Rhône, classé Seveso haut, avec pour vocation le stockage et la logistique des produits dangereux et pétrochimiques. Avec cette implantation ECTRA se positionne comme un acteur incontournable du secteur dans le grand bassin rhône-alpin.

Mais aussi une implantation de 7 000 m² à Moirans, qui répond aux besoins des industriels de l'agglomération nord-grenobloise.

De nouveaux clients nous font déjà confiance sur ces nouveaux sites, ce qui présage d'un bel essor pour les mois à venir.